

IUP GmbH Zürich  
Maiacherstrasse 3  
CH-8127 Forch/Zürich  
Telefon: +41 44 980 1826  
Telefax: +41 44 980 1829  
Internet: www.iup-gmbh.ch  
E-Mail: tina.stier@iup-gmbh.ch

## Für Inhaber und Geschäftsführer!

Wir übernehmen in 2024 eine Mitverantwortung für Ihren unternehmerischen Erfolg !

### Was ist neu an unserer "Aktiven 360° Unternehmensnavigation"?

Traditionell beauftragen Unternehmen externe Partner, um Defizite zu identifizieren und durch verschiedene Maßnahmen, wie Beratung oder Training, zu verbessern. Nach solcher Beratung stehen die Unternehmen jedoch oft allein bei der Umsetzung da.

Die IUP-Unternehmensbegleitung geht einen Schritt weiter: Anstatt nur zu beraten, übernehmen wir eine Mitverantwortung für die Erreichung Ihrer Jahresziele. Das bedeutet eine intensiv Zusammenarbeit bei der Zielsetzung und der Optimierung Ihres Verkaufssystems. Unser Fokus liegt darauf, gemeinsam Maßnahmen zu entwickeln, um Umsatzziele und andere Ziele effektiv zu erreichen. Dabei begleiten wir Sie und Ihre Führungskräfte kontinuierlich und stehen stets beratend zur Seite



### Was macht die aktive 360° Unternehmensnavigation aus?

Wir bieten Ihnen eine durchgängige Partnerschaft, bei der die Kombination der bewährten IUP-Unternehmensbegleitung mit unserem 360°-Navigator gewährleistet, dass wir Ihr Unternehmen aus jeder Perspektive verstehen und optimal unterstützen. Warten Sie nicht bis sich die Marktlage ändert lassen Sie uns Ihre Erfolgsfaktoren optimieren!

### Ablauf unserer aktiven 360° Unternehmensnavigation

#### Gemeinsame Erarbeitung:

Zusammen mit Ihnen und Ihren Führungskräften analysieren wir Ihren Verkaufsprozess und implementieren wo notwendig unser erprobtes Verkaufssystem.

#### Einheitliche Führung:

Wir setzen gemeinsame Führungs Instrumente für eine effektive Umsetzung Ihrer Unternehmensziele ein.

#### Zielvereinbarungsgespräche:

Wir führen gemeinsam Zielvereinbarungsgespräche mit Ihren Mitarbeitern durch und halten diese aktiv nach.

#### Analyse und Planung:

Wir analysieren die Stärken und Potentiale aller Mitarbeitenden und Planen und definieren entsprechende Coachings.

#### Motivations-Kick-off:

Ein gemeinsames Event aktiviert das Potential aller Mitarbeiter für die Erreichung der neu gesteckten Ziele.

#### Fördergespräche:

Wir führen unterstützende Gespräche, um eine nachhaltige Leistungssteigerung bei jedem Mitarbeiter zu gewährleisten.

#### Individuelles Praxiscoaching:

Unsere Verkaufcoachings auf der Fläche trainieren Ihr Team für den Einsatz und die erfolgreiche Anwendung der neuen Verkaufsstrategien und des neuen Verkaufssystems in der Praxis. Konstruktives Feedback fördert den Prozess einer anhaltenden Leistungssteigerung.

#### Erfolgsanalyse und Planung:

Abschließend analysieren wir die Ergebnisse und legen gemeinsam Ziele für das nächste Jahr fest.

Nutzen auch Sie unsere 33-jährige Branchenerfahrung in Kombination mit unserer 360° Philosophie. Dazu bieten wir Ihnen ein attraktives all-Inclusive Jubiläums-Paket verteilt auf 24 Coaching Tage im Jahr, inklusive 12 Videocoaching a`45 Minuten zur optimalen Vorbereitung und Begleitung an.

Warum 24 Tage?

Coaching ist ein wirksames Instrument für die persönliche und berufliche Entwicklung. Es hilft, Unternehmensziele zu erreichen, Mitarbeiter zu motivieren und eine Kultur des kontinuierlichen Lernens zu fördern. Coaching über längere Zeiträume initiiert und begleitet tiefgreifende Transformationsprozesse um messbare, echte & nachhaltige Veränderungen zu bewirken. Aus Erfahrung wissen wir, dass 24 Tage genau das passende Maß an Input sind, um Ihre Erfolgskurve optimal zu gestalten.



Reinhard Stier,  
IUP Geschäftsführer



Martina Stier,  
IUP Geschäftsführerin



Hans-Peter Sigle,  
IUP Trainer & Berater

Wenn wir Sie mit unserem Konzept neugierig gemacht haben, sollten wir bald einen Gesprächstermin vereinbaren, um Ihnen für 2024 unser Konzept zur "Aktiven 360° Unternehmensnavigation" persönlich und kostenfrei vorzustellen. Wir sind bereit und freuen uns auf eine erfolgreiche Zusammenarbeit.